



RECRUTEMENT

Loeul & Pirirot, groupe agro-alimentaire (360 salariés), leader européen dans l'abattage et la découpe de lapins et chevreaux, recherche pour son site de THOUARS (Département 79 - Deux-Sèvres) :

Un(e) apprenti(e) en formation en BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client ou en Ecole de Commerce

Sur le secteur des départements 57-54-67-68-88-55-51, vos missions seront :

La vente de nos produits :

- Construire un plan de tournée en fonction de la politique commerciale,
- Préparer efficacement les visites en clientèle (Grossistes/Restaurateurs/GMS) en fixant des objectifs factuels et précis,
- Diagnostiquer la présence produit,
- Créer un contact favorable,
- S'informer sur les besoins et contraintes des clients,
- Argumenter et traiter les objections,
- Conclure l'entretien en engageant le client,
- Rendre-compte de vos visites sur le CRM de l'entreprise et analyser les résultats des visites,
- Mettre en œuvre l'accord négocié,
- Optimiser les moyens mis à votre disposition (animations, dégustation, échantillons, ...),
- Assurer la veille concurrentielle (produits, tarifs ...),
- Se tenir informé(e),
- Etre force de propositions,
- Construire et entretenir d'une bonne image auprès de nos clients.

Véhiculer une image positive de l'entreprise à l'extérieur (clientèle, salons représentations, ...),

Adopter une attitude positive en interne et en externe.

Home Office / Véhicule de société / Prise en charge des frais de repas et d'hébergement.

Si cette offre vous intéresse, merci d'adresser un cv et une lettre de motivation à Maxence CANIOT, par mail, à l'adresse suivante : maxence.caniot@letp.fr