



Qui sommes-nous ?

LOEUL & PIRIOT est le spécialiste historique des viandes de lapin et de chevreau.

Entreprise familiale créée dans les Deux-Sèvres en 1906, le groupe est aujourd'hui le Leader dans la transformation de viande de lapin et du chevreau de lait. Il compte 2 sites de production et emploie 370 salariés.

Notre mission : donner envie et faire changer d'avis sur la viande de lapin !

LOEUL & PIRIOT se donne pour mission d'inviter la viande de lapin sur toutes les tables. Elle est savoureuse, diététique et bien plus facile à préparer qu'on ne le croit. LOEUL & PIRIOT veut donc surprendre et créer l'envie chez les consommateurs.

Une offre de grande qualité et diversifiée. LOEUL & PIRIOT propose aux consommateurs le lapin sous toutes ses formes.

Des recettes faciles et variées pour tous les produits lapin. LOEUL & PIRIOT défend la créativité culinaire accessible à tous.

Un nouveau packaging avec une entrée par mode de cuisson. LOEUL & PIRIOT renouvelle la perception du lapin pour multiplier les occasions de consommation.

Aujourd'hui, nous vous proposons d'intégrer notre structure dans le cadre d'un renforcement de notre force de vente, en tant que :

Chef de Secteur GMS H/F

Description du poste :

Rattaché(e) au Directeur Commercial Groupe, vous mettez en œuvre la politique commerciale sur votre secteur (départements 22, 29, 35, 44, 49, 53 et 56) auprès de la Grande Distribution. Vous êtes responsable de votre chiffre d'affaires et de la rentabilité de vos clients.

Vos missions seront les suivantes :

La vente de nos produits :

- Construire votre plan de tournée en fonction de la politique commerciale,
- Préparer efficacement vos visites en clientèle,
- Diagnostiquer la présence produit,
- Créer un contact favorable,
- S'informer sur les besoins et contraintes des clients,
- Argumenter, négocier et traiter les objections clients,
- Rendre-compte de vos visites sur le CRM de l'entreprise et analyser les résultats des visites,
- Mettre en œuvre les accords négociés,
- Optimiser les moyens mis à votre disposition (animations, dégustation, échantillons, ...)
- Assurer la veille concurrentielle (produits, tarifs, ...),
- Être force de propositions,
- Assurer un reporting administratif et commercial régulier de qualité (planning de visite, prévisions de ventes, suivi des promotions, comptes-rendus d'activité, gestion des litiges, notes de frais,...).

Profil :

Homme/Femme de terrain, vous savez véhiculer une image positive et les valeurs de l'entreprise à l'extérieur (clientèle, salons, représentations...).

De niveau Bac+3/4, vous justifiez d'une première expérience commerciale réussie d'environ 3 ans dans l'agroalimentaire avec une connaissance des systèmes de distribution propres aux marchés de la GMS.

Vous êtes force de proposition et êtes une personne organisée, rigoureuse dans votre travail.

Informations utiles :

- LOCALISATION : idéalement autour du 22, 29, 35, 44, 49, 53 et 56.
- CONTRAT : CDI à temps complet ;
- SALAIRE : selon profil, fixe + variable

Vous bénéficiez d'un véhicule de fonction ainsi que du matériel nécessaire au bon déroulement de vos missions (téléphone portable, ordinateur portable, etc.).

Vous réalisez vos missions en autonomie sur votre secteur, dont vous êtes le pilote.

Vous rejoindrez une entreprise familiale et innovante, engagée auprès des différents acteurs de sa filière :

- L'entreprise s'engage à proposer des produits de qualité, une viande savoureuse à fort intérêt nutritionnel dont l'origine est indiquée sur le packaging dans un souci de transparence auprès du consommateur.
- LOEUL & PIRIOT est également engagée auprès des éleveurs, afin de commercialiser des produits à forte identité régionale et de favoriser le dialogue permettant le partage des valeurs communes (bien-être animal, qualité produit, respect de l'environnement, etc.)
- L'entreprise est très attachée au respect de l'environnement, et travaille au quotidien pour limiter les impacts liés à son activité.
- Enfin, LOEUL & PIRIOT est engagée auprès de ses salariés pour le bien-être au travail et l'implication et la valorisation des salariés tout au long de leur carrière professionnelle.

Si vous souhaitez nous rejoindre, adressez votre dossier de candidature (CV + lettre de motivation) à : LOEUL ET PIRIOT – Service RH par mail à : service.rh@loeul-et-piriot.com